MATIÈRES ET HORAIRES

Enseignements	Horaires / semaine	
	1ère année	2ème année
Culture générale et expression	1 + (2)	1 + (2)
Langue vivante étrangère	2 + (1)	2 + (1)
Environnement juridique et économique des activités immobilières	3+(1)	3 + (1)
Conduite de projet du client en vente et/ou location	5 + (3)	5 + (3)
Administration des copropriétés et de l'habitat social	4+(3)	4 + (3)
Conseil en gestion du bâti dans le contexte du changement climatique	1 + (2)	1 + (2)
Construction d'une professionnalité dans l'immobilier	1 + (2)	3
Total	31	31

CONTACT ET RENSEIGNEMENTS

Lycée René Descartes

14 Chemin de ronde 35207 Rennes cedex 02.99.51.49.64 www.lycee-descartes.fr Métro La poterie ligne A





BREVET DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR

PROFESSIONS IMMOBILIÈRES

LYCÉE RENÉ DESCARTES RENNES



FORMATION INITIALE sous régime étudiant

Adhésion à l'association IMMOTECH en charge de la vie étudiante

FORMATION

Le BTS Professions Immobilières forme de futurs professionnels dans les domaines de l'immobilier.

A l'issue de la formation, les titulaires du BTS sont éligibles à la délivrance de la carte T (transaction) et de la carte G (gestion).

POURSUITE D'ÉTUDES

Le BTS Professions Immobilières permet une poursuite d'études en :

- Licence professionnelle Métiers de l'immobilier, Gestion et administration des biens, parcours Gestion de l'habitat social Formation dispensée au lycée en partenariat avec l'université de Rennes et l'ARO Hlm
- Licence professionnelle Métiers de l'immobilier, Transaction et commercialisation de biens immobiliers
- École supérieure des professions immobilières (ESPI)
- Institut de la construction et de l'habitation (ICH)

EMPLOIS VISÉS

- Les métiers de la transaction immobilière.
- Les métiers de la gestion immobilière.
- Les métiers de gestion locative et de syndic.
- Les métiers de l'habitat social.
- Les métiers de l'immobilier d'entreprise et de la promotion.

PROFIL SOUHAITÉ

Des **qualités personnelles** : d'écoute, de dialogue et de contact. Sens des priorités, autonomie et esprit d'équipe.

Des compétences générales : capacité d'analyse et de synthèse, maîtrise de la langue française écrite-orale et pratique de la langue anglaise.

Compétences à acquérir:

- Prospecter et estimer un bien immobilier
- Assurer la promotion de son portefeuille de biens
- Négocier, réaliser et gérer des mandats de vente, de gestion locative ou de syndic
- Rechercher des locataires/acquéreurs, réaliser un contrat de location/vente
- Gérer la vente et la négociation immobilière entre les parties
- Assurer le suivi administratif et financier des dossiers
- Apporter des conseils sur le plan technique, juridique, fiscal et financier

STAGE

La durée du stage, sur les deux années, est de **12 à 14 semaines.** Les stages doivent permettre à l'étudiant d'appréhender les réalités de l'entreprise et d'acquérir des compétences opérationnelles par la mise en situation réelle.